

1. 「工賃向上が出来ない理由」・・・・・・・・・・・・・・・・（1日目）	
(1) 工賃向上のできない理由	・工賃向上が出来ない理由を精査する
(2) 理由に対応した処方を考える	・理由に対応した対策を考え実施する
2. 「工賃向上の源泉 = 利益を知る」・・・・・・・・・・・・・・・・（1日目）	
(3) 工賃向上の要因を知る	・売上向上だけではない工賃向上の要因を知る
(4) 損益分岐点売上高と目標利益	・損益分岐点売上及び損益分岐点販売数量を知る ・目標利益のための1日当りの販売個数を知る
(5) 傾向をつかむ（移動累積グラフ）	・お客様から支持されている商品の傾向をつかむ
3. 「工賃向上の処方診断（戦略）を考える」・・・・・・・・・・・・・・・・（2日目）	
(6) 事業所の状態を知る（診る）	・自分の事業所の状態を診断する
(7) 事業所に合った処方対応を考える	・問題の解決につながる行動項目を考える
4. 「工賃向上の行動計画を策定する」・・・・・・・・・・・・・・・・（2日目）	
(8) 対応する行動項目の重点化	・行動計画の選択と集中（優先順位）をつける
(9) 行動を具体化する	・誰が、何を、何時迄に、どうするかを決める

FAX 申込用紙【締切9月11日(金)】

FAX 送信先: 024-563-1234

事業所名			
氏名 ①	職名	ふりがな	
氏名 ② (2名参加の場合)	職名	ふりがな	
郵便番号・住所	〒		
TEL・FAX 番号	TEL	()	—
	FAX	()	—
E-Mail	@		

受講申込書に記入いただいた個人情報につきましては、当研修会の運営及び障がい者工賃向上事業のご案内のみに使用させていただきます。

○ お問い合わせ先

福島県授産事業振興会 電話番号： 024-563-1228 E-Mail： info@f-jusan.jp